

## Sales Development Representative (m/w/d) [15-20h]

Du bist ein/-e Team Player/-in und möchtest die Skalierung eines stark wachsenden österreichischen Start-Ups aus nächster Nähe mitgestalten? Du interessierst Dich für digitale Geschäftsmodelle und hast eine Affinität für Online-Marketing/eCommerce? Dann bist Du bei boomerank genau richtig! Gemeinsam möchten wir mit unserer proprietären auf KI basierenden Software den Online-Marketing-Markt revolutionieren und unseren Kunden (Online-Shops) ein effektives Werkzeug in die Hand geben, um in der digitalen Welt Erfolg zu haben. Dabei kannst Du Dir Deine Wochenstunden weitestgehend frei einteilen (Home-Office/Büro). Die Stelle wird bei entsprechender Qualifikation mit einem Grundgehalt zusätzlich zu einem hohen erfolgsabhängigen Bestandteil vergütet.

### Deine Aufgaben

- Du recherchierst potenzielle Neukunden und entwickelst im Team Strategien wie Du unseren wichtigsten Wachstumskanal weiter ausbauen kannst und arbeitest eigenverantwortlich
- Du bist in der direkten Kundenakquise tätig und ständig mit Neukunden in Kontakt

### Über Dich

- Du bist hoch motiviert, zielstrebig und bist stets darauf aus, neue Deals zu akquirieren
- Du hast sehr starke kommunikative Fähigkeiten und eine ausgeprägte Empathie
- Du bist gut organisiert, proaktiv und arbeitest strukturiert
- Du hast eine Affinität zu Performance Marketing (erwünscht aber kein Muss)

### Was wir Dir bieten

- Fundierte Ausbildung im B2B Sales Bereich von Grund auf
- Ausgewählte Trainings zur kontinuierlichen Weiterbildung und Entwicklung deiner Sales-Skills
- Abwechslungsreiche Aufgaben mit genügend Möglichkeiten zur Selbstentfaltung
- Startup-Arbeitsatmosphäre in einem interdisziplinären Team und flexible Arbeitszeiten
- Weitere Benefits wie gemeinsame Events, Essensgutscheine und ein Office-Gym
- Kompetitive erfolgsabhängige Vergütung mit hohem variablem Anteil

### Über boomerank

Wir sind ein junges Start-Up, das sich der Performance im eCommerce verschrieben hat. Zu unseren Kunden zählen internationale Konzerne, wie auch kleine Online-Händler. Unser Ziel ist es dabei immer unseren Kunden zu mehr Wachstum und Erfolg im Online-Business zu verhelfen. Mit boomerank haben wir das erste Tool erschaffen, das die Tätigkeiten von einem eCommerce Spezialisten, einem Online Marketer und einem Data-Scientist vereint und automatisiert.

Du erhältst ein monatliches Brutto-Grundgehalt in Höhe von EUR 800 pro Monat (20h-Basis). Dein tatsächliches Gehalt richtet sich selbstverständlich nach Erfahrung und Qualifikation. Wie im Vertrieb üblich, verdienst Du durch unser großzügiges Provisionsmodell außerdem bei jedem gewonnen Deal mit wodurch sich dein Gehalt noch signifikant erhöht.

### JETZT BEWERBEN

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Deine aussagekräftige Bewerbung (CV, Zeugnisse, Referenzen) unter [office@boomerank.io](mailto:office@boomerank.io)