



WEIL DIE MENSCHEN WICHTIG SIND.

Customer Growth Manager (m/w/d)

Corplife GmbH | Wien | Teilzeit (mind. 30h)/Vollzeit

WARUM CORPLIFE FRAGST DU DICH?

Weil wir haben Spaß, aber wir sind nicht zum Spaß hier!

Corplife ist ein stark wachsendes und äußerst erfolgreiches HR-Tech, welches sich mit den besten Mitarbeiter:innen zum Ziel gesetzt hat, die HR-Branche umzukrempeln.

Unsere Mission lautet: Because people matter! Und deswegen unterstützen wir mit Hilfe von Corplife Benefits und Corplife Lunch unsere Kund:innen dabei, ihre Mitarbeiter:innen mittels steuerfreier Benefits langfristig ans Unternehmen zu binden. Mit unserem Dreamteam wollen wir gemeinsam lernen, wachsen und Erfolge feiern.

DIESE AUFGABEN ERWARTEN DICH BEI UNS:

Deine Persönlichkeit und Individualität machen den Unterschied. Als Customer Growth Manager:in (m/w/d) kannst du frische Impulse in unserem Team setzen und potenziellen Kund:innen aus den verschiedensten Bereichen mit passgenauen Angeboten neue Zukunftswege eröffnen.

Das ist genau dein Ding? Dann lebe deine Leidenschaft in einem Unternehmen, das weiterdenkt.

- Du bist verantwortlich für die Neukundengewinnung von unserem Produkt Corplife Benefits im DACH-Raum.
- Dabei stellst du die Erreichung der Verkaufs- und Marketing-Ziele sicher.
- Zu deinen Aufgaben zählt die Vorstellung und der Vertrieb von unseren Mitarbeiter-Benefits in den Personalabteilungen im DACH-Raum.
- Du begleitest potentielle Kunden individuell und ganzheitlich zum Abschluss.

WOMIT DU UNS BEGEISTERN KANNST:

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung und/oder erste Berufserfahrung im Vertrieb, Software-Sales-Umfeld ist von Vorteil.
- Du bist eine aufgeschlossene und kommunikative Persönlichkeit, begeisterst dich für Softwareprodukte und bist bereit dich in neue Themen einzuarbeiten.
- Du bist zielorientiert und auf der Suche nach neuen Herausforderungen.
- Du packst gerne mit an und zeigst ein hohes Maß an Eigeninitiative und Eigenverantwortung.
- Unternehmerisches und analytisches Denken sind für dich selbstverständlich.

WORAUF DU DICH FREUEN KANNST:

- Dein Fixgehalt ist 35.000,00 brutto/Jahr auf 40h Basis, on top gibt es eine monatliche Provision (Provisionsmodell mit ungedeckelten Provisionen)
- Mittagessenzuschuss (zusätzlich 4€/Tag) und Vergünstigungen
- Sehr flexible Zeiteinteilung
- Möglichkeit des remoten Arbeitens
- Gratis Mitgliedschaft im Fitnessstudio
- Externe und interne Vertriebsstrainings
- Einzigartige Unternehmenskultur geprägt von Kollegialität und Teamspirit
- Eine äußerst verantwortungsvolle Tätigkeit samt Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark wachsenden und krisensicheren Unternehmen



WEIL DIE MENSCHEN WICHTIG SIND.

WIR LEBEN CHANCENGLEICHHEIT UND VIELFALT

Wir bei Corplife glauben daran, dass Vielfalt der Schlüssel ist, nicht nur ein aufregendes Produkt, sondern auch eine überragende Kund:innen- sowie eine überragende Mitarbeitendenerfahrung zu schaffen. Dies zu fördern beginnt mit der Einstellung - deshalb diskriminieren wir nicht aufgrund von Rasse, Religion, Hautfarbe, Herkunft, Geschlecht, sexueller Orientierung, Alter, Familienstand, Behinderung oder anderen Aspekten, die dich zu dem machen, was du bist.

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

Dann bewirb dich gleich mit deinem aktuellen Lebenslauf - wir freuen uns auf deine Bewerbung! :)