



WEIL DIE MENSCHEN WICHTIG SIND.

Sales Consultant (m/w/d)

Corplife GmbH | Wien | Teilzeit/Vollzeit

WARUM CORPLIFE FRAGST DU DICH?

Weil wir haben Spaß, aber wir sind nicht zum Spaß hier!

Corplife ist ein stark wachsendes und äußerst erfolgreiches HR-Tech, welches sich mit den besten Mitarbeiter:innen zum Ziel gesetzt hat, die HR-Branche umzukrempeln.

Unsere Mission lautet: Because people matter! Und deswegen unterstützen wir mit Hilfe von Corplife Benefits und Corplife Lunch unsere Kund:innen dabei, ihre Mitarbeiter:innen mittels steuerfreier Benefits langfristig ans Unternehmen zu binden. Mit unserem Dreamteam wollen wir gemeinsam lernen, wachsen und Erfolge feiern.

DIESE AUFGABEN ERWARTEN DICH BEI UNS:

Du hast Spaß am Kontakt mit Kund:innen, besitzt Charme und hast Durchsetzungsvermögen? Dann spiele eine enorm wichtige Rolle in unserer Neukund:innengewinnung und trage durch Terminvereinbarungen für unsere Vertriebsmitarbeiter:innen wesentlich zu unserem Unternehmenserfolg bei!

- Du sprichst potentiellen Neukund:innen via Telefon, via Mail oder via Social Media an und vereinbarst Termine für unsere Vertriebsmitarbeiter:innen.
- Im Kund:innenkontakt findest du den Kund:innenbedarf heraus und hilfst so unserem Vertrieb in der Vorbereitung.
- Du identifizierst neue Unternehmen aus dem Lifestyle-Bereich (Gastronomie, Wellness, Freizeit, Sport) und bereitest die Ansprache für diese vor.
- Deine Arbeit erfasst du in unserem CRM-System Salesforce.
- Du beeinflusst dein Gehalt aktiv durch eine erfolgreiche Terminquote.

WOMIT DU UNS BEGEISTERN KANNST:

- Du liebst den Kontakt zu Kund:innen und hast eine freundliche Persönlichkeit.
- Eine kaufmännische Ausbildung und Erfahrung im Kund:innenkontakt ist von Vorteil, aber auch Quereinsteiger:innen sind gleichermaßen willkommen.
- Du hast die Begabung, Kunden:innen unsere Vision näher zu bringen und überzeugst mit einer zielstrebigen Gesprächsführung.
- Eine erfolgsorientierte Arbeitsweise ist für dich selbstverständlich und du suchst stets nach neuen Herausforderungen.
- Online Affinität und Kontaktpunkte zu Online Marketing runden dein Profil ab.

WORAUF DU DICH FREUEN KANNST:

- Zielgehalt ist 2.300,00 brutto/Monat auf 40h Basis (Provisionsmodell mit ungedeckelten Provisionen)
- Mittagessenzuschuss (zusätzlich 4€/Tag) und Vergünstigungen
- Sehr flexible Zeiteinteilung ab 20h/Woche möglich
- Gratis Mitgliedschaft im Fitnessstudio
- Externe und interne Vertriebstrainings



WEIL DIE MENSCHEN WICHTIG SIND.

- Eine äußerst verantwortungsvolle Tätigkeit samt Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark wachsenden und krisensicheren Unternehmen
- Einzigartige Unternehmenskultur geprägt von Kollegialität und Teamspirit

WIR LEBEN CHANCENGLEICHHEIT UND VIELFALT

Wir bei Corplife glauben daran, dass Vielfalt der Schlüssel ist, nicht nur ein aufregendes Produkt, sondern auch eine überragende Kund:innen- sowie eine überragende Mitarbeitendenerfahrung zu schaffen. Dies zu fördern beginnt mit der Einstellung - deshalb diskriminieren wir nicht aufgrund von Rasse, Religion, Hautfarbe, Herkunft, Geschlecht, sexueller Orientierung, Alter, Familienstand, Behinderung oder anderen Aspekten, die dich zu dem machen, was du bist.

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

Dann bewirb dich gleich mit deinem aktuellen Lebenslauf - wir freuen uns auf deine Bewerbung! :)