



WEIL DIE MENSCHEN WICHTIG SIND.

Sales Manager (m/w/d)

Corplife GmbH | Wien | Vollzeit

WARUM CORPLIFE FRAGST DU DICH?

Weil wir haben Spaß, aber wir sind nicht zum Spaß hier!

Corplife ist ein stark wachsendes und äußerst erfolgreiches HR-Tech, welches sich mit den besten Mitarbeitern:innen zum Ziel gesetzt hat, die HR-Branche umzukrempeln.

Unsere Mission lautet: Because people matter! Und deswegen unterstützen wir mit Hilfe von Corplife Benefits und Corplife Lunch unsere Kunden:innen dabei, ihre Mitarbeiter:innen mittels steuerfreier Benefits langfristig ans Unternehmen zu binden. Mit unserem Dreamteam wollen wir gemeinsam lernen, wachsen und Erfolge feiern.

DIESE AUFGABEN ERWARTEN DICH BEI UNS:

Du hast Spaß am Kontakt mit Kund:innen, besitzt Charme und hast Durchsetzungsvermögen? Als Sales Manager:in bist du die erste Anlaufstelle für Neukund:innen im DACH-Raum und trägst maßgeblich zum Unternehmenserfolg bei. Werde Teil unserer motivierten Sales Mannschaft und bringe deine Verkaufstalente und Fähigkeiten bei uns ein.

- Du bist zuständig für die Vereinbarung von Online-Terminen mit potentiellen Neukund:innen.
- Dabei beweist du ein feines Gespür für die Anliegen deiner Leads und hast den erfolgreichen Abschluss immer im Fokus.
- Du bist für die Angebotslegung, die Vertragsverhandlung und den Abschluss zuständig.
- Die Dokumentation und Pflege der Kund:innendaten in unserem CRM-System Salesforce gehören zu deinen Aufgaben.
- Du hast die volle Umsatzverantwortung und bist für deinen Neukund:innenstamm zuständig.

WOMIT DU UNS BEGEISTERN KANNST:

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung und erste Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Software-Sales-Umfeld.
- Du bist eine aufgeschlossene und kommunikative Persönlichkeit, begeisterst dich für Softwareprodukte und bist bereit dich in neue Themen einzuarbeiten.
- Du bist zielorientiert und auf der Suche nach neuen Herausforderungen.
- Du packst gerne mit an und zeigst ein hohes Maß an Eigeninitiative und Eigenverantwortung.
- Unternehmerisches und analytisches Denken sind für dich selbstverständlich.

WORAUF DU DICH FREUEN KANNST:

- Zielgehalt ist 80.000,00 brutto/Jahr auf 40h Basis (Provisionsmodell mit ungedeckelten Provisionen)
- Mittagessenszuschuss (zusätzlich 4€/Tag) und Vergünstigungen
- Sehr flexible Zeiteinteilung
- Möglichkeit des remoten Arbeitens
- Gratis Mitgliedschaft im Fitnessstudio
- Externe und interne Vertriebstrainings
- Einzigartige Unternehmenskultur geprägt von Kollegialität und Teamspirit



WEIL DIE MENSCHEN WICHTIG SIND.

- Eine äußerst verantwortungsvolle Tätigkeit samt Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark wachsenden und krisensicheren Unternehmen

WIR LEBEN CHANCENGLEICHHEIT UND VIELFALT

Wir bei Corplife glauben daran, dass Vielfalt der Schlüssel ist, nicht nur ein aufregendes Produkt, sondern auch eine überragende Kund:innen- sowie eine überragende Mitarbeitendenerfahrung zu schaffen. Dies zu fördern beginnt mit der Einstellung - deshalb diskriminieren wir nicht aufgrund von Rasse, Religion, Hautfarbe, Herkunft, Geschlecht, sexueller Orientierung, Alter, Familienstand, Behinderung oder anderen Aspekten, die dich zu dem machen, was du bist.

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

Dann bewirb dich gleich mit deinem aktuellen Lebenslauf - wir freuen uns auf deine Bewerbung! :)